

Fortis Lease kiest voor elektronische factuur

eInvoice

GEEN EXTRA KOSTEN VOOR KLANT DANKZIJ SAMENWERKING MET ISABEL

Fortis Lease telt in België meer dan 22 000 klanten, samen goed voor een leasingportefeuille van 2,4 miljard euro. Als leider op de markt van leasingoplossingen hecht het bedrijf veel belang aan vernieuwing. De elektronische factuur past daar perfect in. Administration Director Herman De Munck legt uit waarom.

In welk domein is Fortis Lease actief?

Herman De Munck: "Fortis Lease biedt leasingoplossingen op maat voor alle mogelijke investeringsgoederen, van personenwagens en kranen tot IT-uitrusting en gebouwen. Momenteel zijn we actief in veertien landen, waaronder Spanje, Italië, Duitsland en Polen. Als 100% dochteronderneming van Fortis Bank is het ons doel om op termijn aanwezig te zijn in alle landen waar ook het moederbedrijf actief is. Zij vormt naast onze vendors het belangrijkste toegangsticket tot de leasingmarkt."

Fortis Lease België heeft gekozen voor de elektronische factuur. Waarom?

Herman De Munck: "Elke maand sturen wij onze klanten een papieren factuur, wat heel wat kosten met zich meebrengt. Denk maar aan de manuele verwerking, de aankoop van postzegels en de grote hoeveelheid papier. Met een elektronisch facturatiesysteem verdwijnen heel wat van die kosten, ook bij onze klanten. Zij hebben minder papierwerk waardoor de archivering en de verwerking van hun facturen vlotter verlopen."

Welke rol vervult Isabel in het elektronisch facturatiesysteem?

Herman De Munck: "De overschakeling naar een elektronisch facturatiesysteem vraagt om steun van de juiste partner. Zo is er niet alleen nood aan een krachtig platform om de facturen tot bij de klanten te krijgen, er is ook voldoende volume nodig. Isabel scoort op beide vlakken het best. Het Isabel-platform is uiterst geschikt voor

elektronische facturatie en we hebben bovendien 6 600 gemeenschappelijke klanten. Onze enige investering was de aankoop van een Isabel eInvoice Connector om de facturatie-database te verbinden met onze Isabel-programma's. Maar die investering was al na drie maanden terugverdiend. De keuze was dan ook snel gemaakt."

Welke voordelen halen jullie klanten uit de samenwerking met Isabel?

Herman De Munck: "Wij verzenden onze elektronische facturen naar klanten die al over de nodige Isabel eInvoice-software beschikken. Onze klanten moeten dus geen bijkomende software aankopen, installeren of aanleren. Zij kunnen snel, eenvoudig en gratis meestappen in ons elektronisch facturatiesysteem."

Hoe verliep de overgang naar de elektronische factuur?

"Gedurende twee maanden hebben we onze klanten zowel een papieren als een elektronische factuur gestuurd. Op het einde van die periode kregen ze de melding dat ze voortaan enkel nog een elektronische factuur zouden ontvangen. Wij zorgden er



Herman De Munck, Administration Director bij Fortis Lease België: "Isabel is dankzij zijn krachtige platform en de 6 600 gemeenschappelijke klanten een ideale partner voor onze elektronische factuur."

wel voor dat klanten die nog papier wilden dat konden blijven ontvangen. Maandlijks sturen we nu al een 15 000-tal elektronische facturen uit naar meer dan 6 600 klanten.

COLOFON

Suggesties, vragen of opmerkingen over Isabel Magazine zijn welkom op IsabelMagazine@isabel.be.

Coördinatie: Tom Kimpe (Isabel), Peter De Roeck (Financial Media) | Redactie Financial Media: Luc Roesems, Hans de Coninck
Redactie Isabel: Dominique Adriansens, Jan Geets, Tom Kimpe, Patricia Lambrechts, Vincent Laroy, Christian Luyten, Régis Verschueren

Verantwoordelijke uitgever: Philippe R. Dubois, Keizerinlaan 13-15, 1000 Brussel

Fotografie en lay-out: Filip Erkens, Van den Berghe & Partners

De redactie streeft naar betrouwbaarheid van de gepubliceerde informatie, waarvoor ze echter niet aansprakelijk kan worden gesteld.